



Voici des fiches synthétiques présentant quelques modules de formation proposés par l'équipe AMASSA – Afrique Verte au Mali

### **TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION DES CEREALES**

Ce module comprend deux niveaux :

- Le niveau 1 définit les notions de base de la commercialisation (prix, marché, offre, demande...), les fonctions d'une banque de céréales, le rôle des organisations paysannes. Il informe les bénéficiaires sur les différentes politiques céréalières au Mali et leurs incidences sur le fonctionnement du marché.
- Le niveau 2 est orienté sur les techniques de groupage et de capture de l'offre et de la demande, l'élaboration d'un dossier dans le cadre d'un avis d'appel d'offre de céréales, le calcul des prix de revient et la fixation des prix de cession des céréales dans le cadre d'un marché compétitif. Il est également axé sur le fonctionnement des différents types de marché et d'opérateurs céréaliers.

### **PROCEDURES D'ACCES AUX CREDITS DE COMMERCIALISATION DES CEREALES**

Cette formation a pour but de faciliter l'accès des organisations paysannes aux crédits de commercialisation. Elle permet d'appréhender les généralités sur le crédit, de donner des informations sur les types de projets en zone rurale.

Elle définit les différentes phases d'un dossier de projet et permet de connaître les organismes de crédit. Enfin, elle forme les bénéficiaires sur la gestion des remboursements.

### **STOCKAGE ET TRAITEMENT DES CEREALES**

Cette formation permet de reconnaître les céréales marchandes, de maîtriser les techniques de pré stockage et stockage et les techniques d'empilage.

Elle informe sur les principales normes de qualité des céréales, les types de traitement et les produits de traitement.

### **GESTION COMPTABILITE**

Cette formation permet aux bénéficiaires de gérer professionnellement, leurs activités céréalières, suivant les normes comptables nationales et en toute transparence.

Les responsables des organisations paysannes apprennent à tenir leurs livres de stocks, livres de caisse, livres d'achats et de vente, livres de crédits, les comptes d'exploitation et le bilan.

### **FORMATION SIGESCO**

Cette formation permet aux responsables d'OP d'anticiper la survenue de difficultés inhérentes à la gestion des stocks et la commercialisation des céréales.

Cet outil est en cours de traduction en 3 langues locales, ce qui permettra de disposer de versions utilisables par les formateurs paysans.