

# Bulletin trimestriel PAYSAN DU SAHEL



[www.afriqueverte.org](http://www.afriqueverte.org)

Les Sahéliens peuvent nourrir le Sahel



## AMASSA

(Association Malienne pour la Sécurité et la Souveraineté Alimentaires)

Bulletin N° : 22

janvier – février – mars 2009

### Editorial

*Aussi paradoxal que cela puisse paraître !*

Selon les estimations des services techniques nationaux chargés du suivi des campagnes agricoles, la campagne agricole 2008/09 a été jugée bonne. L'enquête agricole de conjoncture a donné un résultat provisoire de près de 5.000.000 de tonnes de céréales avec un excédent céréalier net estimé à 716.670 tonnes. Avec un tel résultat l'on devrait s'attendre logiquement à un renflouement de l'offre de plus en plus importante sur les marchés par les produits issus de la nouvelle récolte et les anciens stocks. Aussi les niveaux des prix des céréales autant pour les céréales sèches que pour le riz devraient être bas à ceux d'une année normale. Car la théorie économique qui dit que : « quand l'offre augmente, le prix baisse » est aussi bien valable au Mali qu'à Wall Street, Tokyo ou Paris.

Paradoxalement, les mouvements de baisse de prix enregistrés depuis le début de la campagne de commercialisation 2008/09 ont été très limités dans le temps. Les prix ont même débuté à des niveaux supérieurs à ceux de l'année dernière. Contrairement aux années excédentaires précédentes, les prix des céréales ont cessé de baisser depuis déjà le mois de décembre mettant à rude épreuve la loi économique.

Le comportement atypique des prix des céréales observé en ce début de campagne de commercialisation 2008/09 a même déjà obligé les pouvoirs publics à autoriser des importations de riz en dépit des résultats de « l'initiative riz ». Toutefois un ensemble de facteurs entre autres explique ce comportement des prix :

- en dépit de la bonne production enregistrée, on note l'inégale répartition de la production surtout pour certaines spéculations (maïs par exemple) ou certaines zones traditionnellement excédentaires en souffrance,

- les prix ont eu du mal à baisser comme d'habitude en début de campagne de commercialisation car le niveau des prix déjà élevé aux sorties de la soudure et cela depuis le deuxième trimestre de l'année 2008, considérée ainsi comme l'année de la vie chère,
- la cherté généralisée de la vie qui pousse les producteurs à aligner leurs prix sur ceux des autres produits,
- l'augmentation des coûts de production notamment pour le riz et le maïs,
- la satisfaction, en partie, des besoins financiers des producteurs par la vente de niébé, arachide, fonio, etc.
- l'organisation des producteurs et leur capacité de plus en plus importante d'étaler la mise en marchés des céréales dans le temps,
- les sensibilisations des producteurs à gérer au mieux les mises en marché et les informations reçues des perspectives d'achat de céréales surtout du riz dans le cadre de « l'initiative riz »,
- le développement des moyens de communications (routières, téléphonie mobile, etc...),
- mais aussi la fiabilité des statistiques ?

Des difficultés d'accès aux céréales se posent avec acuité en perspectives pendant la période de soudure pour les populations à faible revenu, surtout dans les milieux urbains au regard des niveaux de prix pratiqués actuellement sur les marchés.

Vigilance est de rigueur donc !

**Yacouba BALLO**

### Sommaire

<b>Editorial</b>	<b>1</b>
<b>Actualités – vie du terrain</b>	<b>2-3</b>
<b>Brèves</b>	<b>4</b>
<b>Affaires – Opportunités d'affaires</b>	<b>5</b>

## ACTUALITES - VIE DU TERRAIN

### • Approvisionnement en céréales / Développement des échanges commerciaux

Comme d'habitude, la période du premier trimestre de l'année reste intense en ce qui concerne l'approvisionnement en céréales. Période propice à cette activité car intervenant après les opérations de récoltes des céréales. Et pour mieux favoriser l'approvisionnement en céréales et le développement des échanges commerciaux, AMASSA Afrique Verte Mali reste fidèle à son outil « Bourses aux Céréales ». Dans cette stratégie et depuis quelques années maintenant, une série de sept (7) bourses est organisée seule ou en co-organisation avec d'autres partenaires compte tenu de son impact sur la sécurité alimentaire et du dispositif d'appui à la sécurité alimentaire dans le pays.

La bourse nationale de Ségou 15<sup>ème</sup> du genre, les 24 et 25 février 2009 : 3<sup>ème</sup> co-organisation avec l'APCAM, CSA, SG2000, PVM, PRECAD, Faso Jigi/PACCEM et le PAM. Par ailleurs, celle de Sévaré (Mopti), 7<sup>ème</sup> édition, a été mise en place avec l'AOPP (Association des Organisations Professionnelles Paysannes) régionale de Mopti.



Bourse céréalière nationale 2009

Les autres (Niono, Koutiala, Kita, Diéma et Kayes), étaient à l'initiative seule d'AMASSA Afrique Verte Mali. La bourse de Kayes a quant à elle vu la participation des voisins de la vallée du fleuve Sénégal (Tambacounda - Sénégal et Guidimakan - Mauritanie).

Ces bourses ont permis d'enregistrer une offre de vente globale de 17.148,3 tonnes toutes céréales confondues et une demande globale d'achat de 10.882,415 tonnes (voir tableau ci-dessous). Les mises en relation ont pour l'instant permis de réaliser des transactions intéressantes dont l'une des plus importantes porte sur 500 tonnes de mil par le PAM auprès de Fasojigi /PACCEM à 166 Fcfa/kg rendu Mopti. Innovation majeure, ce contrat se situe en prélude au programme "P for P" (prix pour les producteurs) de la Fondation Bill Gate que va démarrer le PAM au courant de cette année pour 5 ans. Ce programme prévoit exclusivement des achats institutionnels auprès des OP avec des mesures d'accompagnement (information, formation).

Bourses	Céréales sèches (en tonnes)		Riz (en tonnes)		TOTAL (en tonnes)	
	Vente	Achat	Vente	Achat	Vente	Achat
<b>Sévaré</b>	2.016	1.234	75	187	<b>2.091</b>	<b>1.421</b>
<b>Niono</b>	0	0	2.640	1.073	<b>2.640</b>	<b>1.421</b>
<b>Koutiala</b>	2.338	586	523	1	<b>2.861</b>	<b>587</b>
<b>Kita</b>	112	141	0	3	<b>112</b>	<b>144</b>
<b>Ségou</b>	5.166	4.702	2.340	1.343	<b>7.506</b>	<b>6.145</b>
<b>Diéma</b>	141	91	0	0	<b>141</b>	<b>91</b>
<b>Kayes</b>	1.788	204	11	8	<b>1.799</b>	<b>212</b>
<b>TOTAL</b>	<b>11.561</b>	<b>6.958</b>	<b>5.589</b>	<b>1.542</b>	<b>17.150</b>	<b>10.021</b>

Dans les jours, semaines et mois à venir, AMASSA Afrique Verte et l'ensemble des partenaires suivront avec un intérêt particulier les différents

contacts et besoins exprimés lors de ces bourses en vue d'une capitalisation des acquis et d'apporter des correctifs aux insuffisances constatées.

### • Lancement officiel des activités du Centre d'Appui à l'Entrepreneuriat Collectif pour les Jeunes (CAECJ)

Le Centre d'Appui à l'Entrepreneuriat Collectif pour les Jeunes, a procédé au lancement officiel de ses activités dans l'après midi du jeudi 19 février 2009, à son siège sis à l'hippodrome rue 240 porte N° 87. Le lancement officiel des activités de ce centre est à l'initiative de l'Association Malienne pour la Sécurité et la Souveraineté Alimentaires (AMASSA) et de la Société de Coopération pour le Développement International (SOCODEVI). Il est cofinancé pour deux ans (2008-2010) par le Ministère des Relations Internationales du Québec (MRI) et l'Agence Canadienne pour le Développement International (ACDI).

La cérémonie a été honorée de la présence des autorités maliennes en charge de la promotion de l'emploi et de la jeunesse notamment Mrs Ibrahima N'Diaye et Hamane Niang respectivement Ministres de l'Emploi et de la Formation Professionnelle et de

la jeunesse. Outre les ministres, on notait les personnalités suivantes : Le Directeur Général de l'Agence pour la Promotion de l'Emploi Jeunes (APEJ), Le Directeur général de l'Agence Nationale pour la Promotion de l'Emploi (ANPE), La Directrice Nationale du Fonds d'Appui à la Formation Professionnelle et à l'Apprentissage (FAFPA), Le Directeur Général du Fonds Auto Renouvelable pour l'Emploi (FARE), Le Directeur National des Personnes âgées de Solidarité et de l'Economie Solidaire, Le Président du Conseil National des Jeunes (CNJ), Le président d'AMASSA et du responsable programmes SOCODEVI Mali.

A coté de cette grande et remarquable présence des officiels, la cérémonie a également enregistré une forte présence des jeunes bénéficiaires des services du Centre.

Mr Mamadou Goïta, président du Conseil d'Administration d'AMASSA a dans son discours d'ouverture situé le CAECJ dans son contexte. Pour lui, AMASSA et son partenaire SOCODEVI l'ont initié pour contribuer à la lutte contre le chômage des jeunes. Dans son intervention, il a tenu à remercier les structures techniques de l'état (APEJ, ANPE, FAFPA, FARE, DNPSES...) pour leur forte contribution à la mise sur pied de ce Centre. Il a aussi salué les plus hautes autorités du pays pour leur forte présence à la cérémonie



Mamadou Goïta, Président d'AMASSA

ce qui dénote le degré d'engagement et l'intérêt qu'elles portent à la question de l'emploi des jeunes dira Mr Goïta. Il a invité les jeunes à se servir de cet important outil (CAECJ) que AMASSA et son partenaire SOCODEVI ont initié pour eux. Pour finir, il les a rassuré sur le fait qu'ils trouveront au niveau du Centre une équipe technique jeune et compétente pour la prise en charge de leurs besoins.

Le chargé de programmes SOCODEVI Mali, Mr Maxime Prud'homme, a salué l'excellent partenariat qui existe entre la République du Mali et son pays le Canada. Il a remercié AMASSA de son engagement pour la mise en œuvre de ce projet



M. Maxime Prud'homme,  
Chargé des programmes SOCODEVI

Centre d'Appui à l'Entrepreneuriat Collectif pour les Jeunes. Dans son intervention, Mr Prud'homme a assuré la disponibilité sa faille de SOCODEVI pour assister et accompagner le CAECJ dans la réalisation de ses activités. Il a terminé son intervention, en souhaitant longue vie au CAECJ.

Son excellence Mr le Ministre de l'Emploi et de la Formation Professionnelle Mr Ibrahima N'Diaye a dans son allocution manifesté sa grande fierté à présider la cérémonie de lancement des activités du Centre d'Appui à l'Entrepreneuriat Collectif pour les Jeunes (CAECJ). Il a ensuite salué la création de ce centre, en rappelant les objectifs visés par AMASSA et SOCODEVI, à savoir lutter contre le chômage des jeunes de par : l'amélioration de leurs compétences en entrepreneuriat collectif, et l'appui à l'émergence et la consolidation

#### • Le partenariat AMASSA - ATP

Ce premier trimestre 2009, a vu le démarrage du partenariat AMASSA – ATP sur une période de 39 mois de janvier 2009 – mars 2012 autour du programme de renforcement du système d'information du marché au profit des acteurs des chaînes de valeur maïs, oignon – échalote et bétail – viande. Mais, qu'est ce que ATP ?

d'entreprises collectives initiées par eux. Pour Mr N'Diaye ce Centre est **un outil de développement économique et social de la jeunesse et s'inscrit en droit ligne de la politique gouvernementale**. Il a rassuré les initiateurs que le CAECJ bénéficiera de l'accompagnement de son département et de celui des ses structures déconcentrées. Dans la même dynamique, il a invité solennellement les responsables du Centre à chercher les synergies de collaborations nécessaires avec différentes structures comme :

- L'Agence Nationale pour la Promotion de l'Emploi (ANPE),
- L'Agence pour la Promotion de l'Emploi des Jeunes,
- Le Fonds d'Appui à la Formation Professionnelle et à l'Apprentissage (FAFPA),
- Les institutions financières,
- Les Services du développement social et de l'Economie Solidaire.

Il dira que ces collaborations seront non seulement utiles au CAECJ, mais elles contribueront également à harmoniser les interventions en faveur de la promotion de l'emploi en général et de celui des jeunes en particulier.

Mr N'Diaye a tenu à remercier les partenaires au développement et en particulier l'Agence Canadienne pour le Développement International (ACDI) et le Ministère des Relations Internationales (MRI) qui ont accordé leurs soutiens technique et financier pour que ce centre soit une réalité.

Avant de déclarer lancées les activités du CAECJ, son excellence Mr le ministre de l'Emploi et de la Formation Professionnelle a émis le vœu de voir le centre répondre largement aux attentes des jeunes.



M. le Ministre de l'Emploi et de la formation professionnelle

Les interventions des officielles ont

été suivies par une visite guidée des lieux conduite par le Chef de Centre Mr Diassana Lamine. La cérémonie officielle du lancement des activités du CAECJ a pris fin par un Cocktail.

Longue vie et plein succès au Centre d'Appui à l'Entrepreneuriat Collectif pour les Jeunes, pour le bien être de la jeunesse malienne.

**Lamine Diassana, Chef CAECJ**

Le projet Agri business and Trade promotion ([www.agribizafrica.org](http://www.agribizafrica.org)), basé à Accra (Ghana) est une initiative régionale de l'USAID en support de la CEDEAO pour la mise en œuvre de sa politique agricole commune avec comme :

- **Objectif principal** : accroître la valeur et le volume du commerce intra régional agricole en Afrique de l'Ouest, et

- **Objectif secondaire :** améliorer la productivité agricole.

Outre AMASSA, ATP a lié le même partenariat avec APROSSA Afrique Verte Burkina et ANOPACI en Côte D'Ivoire.

Dans le cadre de ce partenariat, AMASSA et ATP visent à élargir l'information et améliorer l'utilisation de l'information au bénéfice de la filière. Ainsi les objectifs spécifiques suivants sont visés :

- **Objectif spécifique 1 :** Améliorer la diffusion de l'information commerciale auprès des OP/OC,
- **Objectif spécifique 2 :** Améliorer les prestations de l'ensemble des 5 PICA en matière de diffusion de l'information,
- **Objectif spécifique 3 :** Actualiser les manuels sur les coûts de transport des céréales et d'informations et d'orientation pour l'importation et l'exportation des céréales au Mali,
- **Objectif spécifique 4 :** Renforcer les capacités des agents de AMASSA,
- **Objectif spécifique 5 :** Renforcer les capacités des commerçants et organisations professionnelles et interprofessionnelles à l'utilisation de la plate forme Esoko Network,
- **Objectif spécifique 6 :** Promouvoir la plate forme pour une appropriation par la cible du projet ATP.

Pour ce projet, il s'agit de 5 zones cibles dont les positions géographiques sont des atouts pour le



L'équipe AMASSA Afrique Verte Mali et ses partenaires

développement des échanges agricoles dans la sous région. Ces cinq zones cibles sont Bamako ;

Kayes ; Ségou qui sont dotées de PICA à partir des financements antérieurs MISTOWA/IFDC et Sikasso/Koutiala ; Mopti qui disposent actuellement d'un CIAF et qui doivent évoluer en « PICA ».

Les activités majeures réalisées au cours de ce trimestre ont essentiellement porté sur la formation de l'équipe de mise en œuvre du projet du 16 – 20 février à Bamako et la participation du responsable des formations et

information à la conférence des partenaires de Esoko à Accra du 9 – 13 mars 2009. Cette conférence a vu la participation de partenaires ATP en provenance du Ghana, Nigeria, Mozambique, Madagascar et Afghanistan. Au cours de la conférence Mr Ballo, a fait une présentation du SIM AMASSA Afrique Verte.

La conférence a abouti à une déclaration de charte des partenaires au tour des thèmes suivants :

- Engager des parties prenantes et construire de la confiance entre ses acteurs,
- Penser à la pérennisation,
- Partager des connaissances entre les partenaires du réseau Esoko,
- Déchaîner le potentiel d'Esoko pour changer l'agrobusiness,
- Etre les champions d'Esoko.



M. Ballo présente le SIM (système d'information des marchés) d'AMASSA



La plate forme Esoko Network

## BREVES

- Samedi 21 février 2009, Mr Mamadou GOÏTA, Président AMASSA et Mr Mohamed HAÏDARA, Coordinateur étaient les invités de l'émission « Point de rencontres » de 11 heures à 12 heures à l'ORTM (Office de Radiodiffusion et Télévision du Mali) à la radio nationale sur le thème : Sécurité et souveraineté alimentaires.
- Du 9 mars – 5 avril 2009, Mme COULIBALY Adama Aïssa TALL, responsable du programme UT à Bamako en France dans le cadre du carême CCFD. Dans nos prochaines publications, un compte rendu vous sera donné.
- Une délégation d'une vingtaine de transformatrices de Kayes, Koutiala, Mopti et Bamako prendra part à la FIARA (Foire Internationale de l'Agriculture et des Ressources Animales du Sénégal) de Dakar du 9 au 19 avril.
- En perspectives, une délégation d'OP malienne de la zone excédentaire de Ségou en céréales sèches et riz se rendra en visite d'échanges d'expériences auprès de leur consoeur au Sénégal courant avril 2009.
- Le Mali se prépare au renouvellement des élus des collectivités territoriales au niveau 703 communes du pays le 26 avril 2009.

## AFFAIRES - OPPORTUNITES D'AFFAIRES - ECHANGES DE TECHNOLOGIES

**OPERATEURS CERELIERS, Désormais, retrouvez les Offres de céréales sur le réseau AMASSA Afrique Verte dans votre Bulletin !!**

\*Les chiffres sont exprimés en tonnes.

Date	Offreur	Nature offre	Lieu	Personne contact	Numéro contact	Mil (sanio)*	Mil * (souana)	Sorgho*	Mais * (jaune)	Riz local * (Gambiaka)	Riz * (paddy)	Qualité	Durée validité	Observations
23/03	Coop. Goudam	vente	Goundam	Mahamane Issa	74 57 09 55			16				1	1 mois	
23/03	Coop. Nafagoumo	vente	Kabara	Zeïnabou Cissé	73 02 23 41						11	2	1 mois	semences
18/03	Coop. Kessoukoreye	vente	Kessoukoreye	Assadou Maïga	76 04 94 23						21	2	2 mois	consommation
31/03	Gie Ascodeg	vente	Gao	Salah Ben	76 08 81 36	10						1	1 mois	
31/03	Gie Kaynibonga	vente	Gao	Atégal Yattara	79 42 64 68		5					2	1 semaine	
26/03	Irdura	Achat	Taboye	Alhousséyni Hafizou	66 58 25 02	2						2	2 semaines	
26/03	BC Tianamé	Achat	Gabéro	Abdrahamane Hafizou	75 00 70 51	2						2	1 semaines	
26/03	Moulaye Sounkoro	Vente	Mopti	Moulaye Sounkoro	66 79 49 59	200						1	2 semaines	
26/03	Moulaye Sounkoro	Vente	Mopti	Moulaye Sounkoro	66 79 49 59					100		2	2 semaines	
26/03	Diadié Samassekou	Vente	Mopti	Diadié Samassekou	76 01 45 64	80						1	2 semaines	
26/03	Diadié Samassekou	Vente	Mopti	Diadié Samassekou	76 01 45 64			20				1	2 semaines	
26/03	Youssef Boré	Vente	Mopti	Youssef Boré	76 11 78 55	50						1	2 semaines	
23/03	Nouhoum Sangaré	Vente	Koutiala	Nouhoum Sangaré	66 77 16 40	25						1	2 semaines	
23/03	Nouhoum Sangaré	Vente	Koutiala	Nouhoum Sangaré	66 77 16 40			85				1	2 semaines	
23/03	Badian Doumbia	Vente	Koutiala	Badian Doumbia	76 37 54 56	100						1	2 semaines	
23/03	Badian Doumbia	Vente	Koutiala	Badian Doumbia	76 37 54 56			150				1	2 semaines	
23/03	Adama Dissa	Vente	Sikasso	Adama Dissa	66 79 97 89			80				1	2 semaines	
23/03	Adama Dissa	Vente	Sikasso	Adama Dissa	66 79 97 89				90			1	2 semaines	
30/03	Coop. Nyèta	Vente	Kegnebougou	Samba Traoré	74 69 24 40	30						1	1 mois	
30/03	Coop. Nyèta	Vente	Kegnebougou	Samba Traoré	74 69 24 40			10				1	1 mois	
29/03	Gie Jèkafeere	Vente	Niono	Mory Coulibaly	76 16 29 71					20		1	1 mois	
27/03	Coop. Kunawolo	Vente	Nayo	Youssef Dembélé	79 09 14 57					100		2	1 mois	
2/04	Youssef Coulibaly	Vente	Kayes	Youssef Coulibaly	76 42 20 12			60				1	1 mois	
2/04	Youssef Coulibaly	Vente	Kayes	Youssef Coulibaly	76 42 20 12				50			1	2 semaines	